

Wir wachsen!
Und suchen daher genau Dich!

Account Manager

Deine Aufgaben

- Telefonische und persönliche Annahme von Kundenanfragen
- Eigenständiges Betreuen von Kundenprojekten
- Angebotsbearbeitung und Auftragsabwicklung
- Terminüberwachung und die damit verbundene Lieferanten- und Kundenkorrespondenz
- Aufnahme, Bearbeitung und vollständige Abwicklung von Reklamationen
- Artikel- und Stammdatenpflege
- Schnittstellen-Koordination mit den Bereichen Design, Produktentwicklung, Stickerei und Versand

Du bringst mit:

- Abgeschlossene kaufmännische oder textilorientierte Ausbildung
- Vertriebs-/ Verkaufserfahrung - idealerweise im Bereich Corporate Fashion
- Verkäuferblut
- Positive Ausstrahlung und sichere Umgangsformen
- Freude und Passion an der Beratung und am Verkauf von Textilien
- Strukturierte und sorgfältige Arbeitsweise
- Flexibilität und Selbstständigkeit
- Hohes Maß an Engagement und Organisationsgeschick
- Sehr gute Englisch- und MS-Office-Kenntnisse
- Gespür für Trends und kreative Ideen

Dich erwartet:

Eine interessante, absolut abwechslungsreiche und wirklich verantwortungsvolle Aufgabe in einem motivierten, dynamischen Team aus Querdenkern, Vordenkern, Dickköpfen, Visionären, Fashion-Victims, Perfektionisten, Bloggern, Mamas & Papas, Yoginis, DJ's und und und...

Ja?

Dann freuen wir uns über eine aussagekräftige Bewerbung mit Einstiegsdatum und Gehaltsvorstellung per Mail an: bewerbung@hofeldergmbh.de

veröffentlicht: 28.11.2018

Holfelder GmbH
FeringasträÙe 12 a/b
85774 Unterföhring
Fon 089 / 32 42 56-0
Fax 089 / 32 42 56-15

www.hofeldergmbh.de
www.hofelder-textilshop.de

